

# Laserliner-Notararigo, scene da un matrimonio

**D**a gennaio 2013 Laserliner, marchio di prestigio nel settore della misurazione, è distribuito in esclusiva sul territorio italiano dalla Benedetto Notararigo Srl. Stiamo seguendo questa attività fin dagli inizi e, dopo averla presentata al suo esordio, abbiamo chiesto a Benedetto Notararigo di fare il bilancio di questo primo semestre di distribuzione del marchio tedesco.

## Quale è stato l'impatto di Laserliner presso i rivenditori?

Direi che è stato buono. Partiamo comunque dalla consapevolezza che Laserliner è un'azienda storica, con 200 anni di storia, che si presenta in Italia con prodotti innovativi nella misurazione molto apprezzati dai professionisti.

## Quali sono i punti di forza dell'offerta Laserliner?

I prodotti Laserliner si distinguono oltre che per il know-how per il packaging e per il design esclusivo ed accattivante. Ma i clienti sono tran-



quillizzati anche dal servizio: nonostante l'azienda sia in Germania garantisce la consegna in 48 ore su tutto il territorio nazionale.

## Quali altri servizi si aggiungono all'offerta standard?

I nostri prodotti sono famosi per le loro prestazioni di alta e moderna tecnologia, ma il loro apprezzamento è senz'altro incrementato dal fatto che sono garantiti per 2 anni e che tutta la clientela può usufruire del servizio manutenzione e taratura degli strumenti in qualsiasi momento.

## E la Benedetto Notararigo in che modo sta portando avanti la sua attività sul territorio italiano?

Da gennaio abbiamo sviluppato una rete vendita che copre tutte le regioni d'Italia formata da professionisti esperti nel settore edilizia e ferramenta. Attraverso la capillarità riusciamo a dare un volto al nostro marchio e a trasmettere i *plus* della nostra offerta in maniera molto efficace.

## Insomma un vero approccio di partnership.

Absolutamente sì, vogliamo proprio essere dei partner di Laserliner, offrendo servizi che vanno oltre la mera vendita: abbiamo già parlato della consulenza commerciale tramite gli agenti, ma a questo affianchiamo la logistica, i corsi di formazione e assistenza tecnica presso il nostro showroom in Osseona, ma anche direttamente presso il cliente con uno speciale "roadshow" per far vedere e provare la gamma dei prodotti.

